



アイネグループから分離独立して1年半
**株式公開を目指し
 3か年計画が着実に進行中**

Interview

代表取締役 鈴木好徳氏
 専務取締役 宮原眞氏

(株)Re·stayは、2003年7月にレジャー・ホテルの運営受託を主業務とする企業としてアイネグループから分離独立した。所有と運営の分離を基本に、利用者ニーズの変化・多様化に的確に対応できる企業・組織とするための変革というが狙いだ。さらに同社は、3か年計画を立て、社会的認知の向上と株式公開も目指している。独立から1年半、同社の現在の取り組みについて、代表取締役・鈴木好徳氏と専務取締役・宮原眞氏にうかがった。

**順調なスタートを切り
 現在47店舗1,006室を運営**

—設立から約1年半。その間の貴社の動きからお聞かせください。

鈴木 前期（平成16年9月期）の実績は、48店舗1,007室で、売上げは68億3,000万円でした。決算上は2期目ですが、1期目が2か月間でしたので、実質上の初年度としては、まずは実績だったとみています。

—設立時に立てた2期目の目標、65億円を大きく上回る結果でしたね。

鈴木 はい。ただ、独立前との比較になりますが対前年比でいえば98%です。本音は100%にしたかったのですが、全面改装は「レスティ府中店」の1店舗のみ、賃貸ホテルの契約満了ということなどを考慮すれば健闘した数字だと思います。とくに、8つの事業部ごとに重点店舗をリストアップして、そこに全力投球する

という、いわば“選択と集中”的な取組みを行なったことが好結果に結びついたといえます。

—重点店舗というのは。

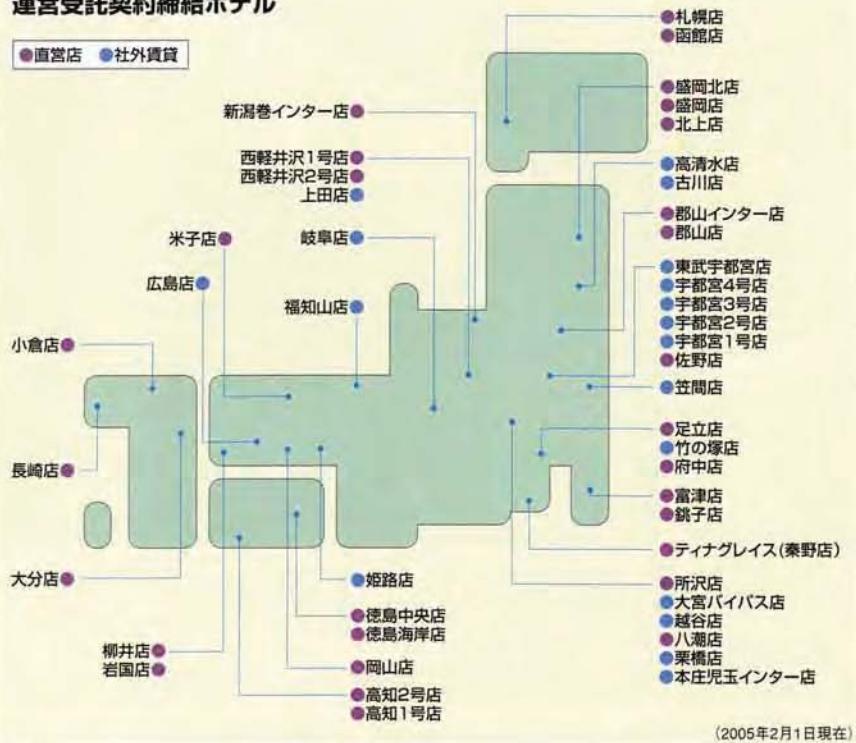
鈴木 売上減少が続いているとくに大型店舗を選定し、3~6か月間の期間を決め、設備の追加などコストの投入も行ない、集客回復を図りました。とくにそれら店舗のなかの1割程度の客室を設備の充実などでグレードアップさせて料金アップも実施しました。これによって客単価の減少傾向に歯止めをかけられたことも大きいですね。

—店舗数、客室数の推移は。

鈴木 設立時は49店舗999室でスタートし、前期末で48店舗1,007室、今年2月

運営受託契約締結ホテル

■直営店 ■社外賃貸



1日現在で47店舗1,006室です。一部、店舗の増減がありましたが、店舗数や客室数という規模の拡大が目的ではなく、あくまで売上げや利益を最重視した取組みを行なっていく考えです。

——そのほか、前期はどのような取組みが行なわれたのですか。

鈴木 大きく分けて、5つの取組みを実施しました。

第1が、客室のAV機器の入替えと客室の補修。具体的にはTVや客室自販機の入替え、そしてビデオデッキからDVDデッキへの変更などです。

第2が、今年8月にISO9001を取得すべく取組みを開始したこと。

第3が、フロント形式の店舗におけるドリンク・フードバーの設置。多彩なドリンクやケーキ、アイスクリームなどを用意し、お客様が自由に選べるサービスです。従来、無料冷蔵庫のサービスを実施してきましたが、これは選択の楽しさを提供できますし、同時に、客室にサ

ービスドリンクをセットする手間や保管スペースが不要になります。いわば顧客満足の向上と省力化を両立できる手法といえます。

第4が、清掃時に使用する洗剤の変更。人体や地球環境に有害となる成分を含まない製品に移行しました。

第5が、客単価減少傾向への対策として、前述した、重点店舗における一部客室のグレードアップによる客単価向上を図る取組みです。

品質・管理体制を確立し ISO9001の取得を目指す

——昨年10月以降の今期の取組みで重視しているのは。

鈴木 今年8月にISO9001を取得すべく、品質や管理体制の確立を目指した取組みを進めています。

宮原 社会的認知を高めるうえでも、また企業として継続・成長していくための組織・体制づくりのうえでも重要な取

株)Re·stayの3か年計画(当初目標と実績)



組みと考えています。

これまでではトップの人間が指示を出して現場はそれに従うという流れでした。それをやめて、全員で考え、全員でつくりあげる企業体质にしていくという考えが背景にあります。具体的には、顧客満足向上委員会、安全管理委員会、店長昇格基準策定委員会、フロントリーダー・ルームリーダー昇格基準策定委員会という、4つの委員会を設けました。各委員会は、店長6名前後と本部のQC(クオリティコントロール)室とトレーナーチームで構成しています。

QC室は、基本的には清掃・メンテナンス・フロントの業務を確立することを目的に設立したもの。これまで清掃の仕方なども各店舗の店長のやり方を尊重してきましたが、全体をさらにレベルアップさせ標準化させることが目的です。そして、店長経験が10年以上のトレーナー



株Re·stay
代表取締役
鈴木好徳氏

が各現場で指導するという体制です。さらに、こういった業務の指導をDVDに録画し教育素材として各店舗に配布しようと、現在その映像を作成中です。

鈴木 また、店舗ごとに的確な追加投資や運営戦略が実施できるようにするための基礎データとして、店舗を3つのランクに分類しました。これは、売上げや利益、資産価値などを数値化した、いわば“店格”ランクです。さらに客単価でも3つのランクに分類しています。この2種類のランクは、前者は企業の視点であり後者は利用者の視点といえます。店格の低い店舗に大きなコストを投じてリニューアルをしても効果はありません。また、高単価の店舗には、その単価で満足してもらえる消耗品や設備の内容が必要です。このように、従来のような全店舗で同じ取組みというのではなく、個別の戦略で取組むことが求められており、その基礎となるデータということです。

——客単価が高い店舗ほど店格も高いという傾向でしょうか。

鈴木 実際にデータを検証すると、そうはいいきれないところがあります。これまでアイネグループ時代にもさまざまな数値の資料をつくって経営に臨んできただけですが、今回はそういった各種の数値を集約し関連させることにより、経験や勘に頼るのではなく客観的にポイントを押さえた取組みができるようにする

ためのデータとみています。

今期は4店舗を改装し 70億円の売上げを見込む

——ホテルという商品の変化だけでなく経営への取組み方自体からの変革が進んでいるといえますね。

宮原 さまざまな分野でボーダレス化が進んでいます。すでにレジャーホテルはビジネスホテルやシティホテルと競合する状況になっています。そういったなかで将来的に生き残っていくためには、経営企業自体が、異業種企業と対等に渡り合える内容にならなければなりません。そのため社会的認知の向上や、ISOの取得、株式公開が必要と考えています。

鈴木 また、昨年からの変革の取組みによって、社員の意識が変わってきていると実感しています。上司からの指示通りに何も考えずに業務を行なうのではなく、自ら参画する意識が芽生えてきたといえます。小委員会の活動をみていても、みないいろいろ意見が言えるようになってきました。そういう環境ができはじめたことは、大きな効果だと思います。実際にレジャーホテルのハード・ソフトをつくりしていくうえでは、やはり利用者と同年代の若手社員の感性が必要ですからね。

宮原 昨年12月にリニューアルオープンした「ティナグレイス」をみても、さまざまな意見を取り入れ、制作費8万円のレンタルコストを用意したり、

美容・健康系の要素を取り入れたり、従来とは一味違った内容のホテルとなっています。

——今期の改装や店舗数拡大の取組みについて。

宮原 「ティナグレイス」以外に、北九州など3軒のリニューアルを予定しています。もちろん小規模改装は必要に応じて順次対応していきますし、新紙幣への対応としてコンピュータ等の変更も進めています。全体の管理体制の確立と同時に各店舗それぞれ個別の戦略でオンラインの魅力をつくりあげていく考えです。また、ホテルの購入やM&A、運営受託についても、店舗のネットワークを活用した情報収集をもとに、積極的に取組んでいきます。

——今期の目標数値は。

鈴木 既存店舗の売上げを対前年比100%以上、そして総売上げ70億円を目指しています。

——本日はありがとうございました。

【企業概要】

企業名 ■ 株式会社Re·stay
所在地 ■ 東京都中央区銀座1-14-4
ブリリー銀座ビル9F
連絡先 ■ TEL.03-5159-2391
設立 ■ 2003年7月23日
資本金 ■ 3,000万円
代表者 ■ 鈴木好徳
URL <http://www.restay.com>



Re'stay Hotels

TINA GRACE

“華の回廊”をコンセプトにした
グレードの高い空間を構築し
新たな魅力の提案も盛込む

「Re'stay Hotels TINA GRACE（ティナグレイス）」は、株Re'stayが、2003年9月に購入し、全面リニューアルを施して12月18日にオープンした、地上6階建て・30室のホテルである。

リニューアルにあたっては、「華の回廊」を全体コンセプトに、“華をテーマに色や素材をアーティスティックにデザインし、訪れる人の好奇心をかきたてる空間構成”が目指された。具体的には2階が「ミルキーセクシャル（甘いいろの挑発）」、3階が「スパイシーエレガンス

（褐色の誘惑）」、4階が「ドラマチックウェーブ（深紅の情熱）」、5階が「ノスタルジックビート（濃色の静寂）」、6階が「クラシカルサイレント（極上色の冒険）」と、フロアごとに異なるデザインコンセプトで空間構築が図られている。

同ホテルは1990年に新築された物件であり、内装にはイタリア製のタイルや大型1枚ガラスなどグレードの高い素材が使用されていたことから、それらの素材を活かしながら、新たな空間のイメージ構築が図られている。その一方、コンビ



01、02 株Re'stayが2003年に購入し全面リニューアルを施してオープン。「華の回廊」をコンセプトにした空間のイメージ構築が図られた

03 地上6階建て・30室の規模。外装にはあまり手を加えずアプローチのゲートをつくりかえることで、コストを抑えながらのイメージの変更を実現



ユータやAV機器などは入替えられ、通信カラオケや多彩なBS・CS放送を導入し、3室にはプロジェクター（リア式1室、投写式2室）と5.1chサラウンドを採用するなど音響・映像面の充実が図られたものとなっている。

また、2階フロアを「コスプレフロア」として、共有廊下の壁面に24着の特注コスチュームを飾る演出も行なわれている。ちなみに、レンタルで貸し出されるこれらコスチュームは、制作費8万円のエヴァ

ンゲリオンのボディースーツをはじめ、アニメやゲームのキャラクターなどを中心に本格的なコスチュームが揃えられている。このほか、女性の“癒し・リラクセーション”のニーズに対応すべく、体脂肪計や美顔器、マッサージチェア、フットマッサージャーなども備えられており、アミューズメント要素に加え、客室内での新たな過ごし方を提案する内容が盛り込まれたホテルとなっている。

今回のリニューアルには、約1億6,000

万円が投じられており、リニューアル後は1室1か月70万円（客単価8,000円、3回転弱）の売上げを想定している。

施設概要

ホテル名 ■ Re'stay Hotels TINA GRACE
所 在 地 ■ 神奈川県秦野市菖蒲1100-3
リニューアル年月日 ■ 2004年12月18日
運 営 体 ■ 株 Re'stay
敷地面積 ■ 1,774m²
延床面積 ■ 2,288m²
形 態 ■ ビル型
規 模 ■ 地上6階建て
客 室 数 ■ 30室